

### 우즈베키스탄 내 중소기업 수출 현황

Muzaffar Ahunov Professor  
Westminster International University in Tashkent

#### ■ 주요 내용

- 2016년 10월 5일 우즈베키스탄 정부는 “사적 재산권 보호 및 신속한 기업가 정신 발전을 위한 추가적인 조치로 사업 환경의 질적 개선”이라는 새로운 법령을 공포함.
- 우즈베키스탄 중소기업의 수출에의 저조한 참여는 국내 사업 환경의 상태와 국경 간 무역의 완화, 이 2가지 요인 모두 SME의 가격, 위험, 그리고 해외무역에 참여함으로 얻게 되는 이익에 영향을 미침.
- 중소기업의 해외 무역 참여를 지연시키는 3가지 요소는 다음과 같음. 첫째, 국내 문제로 전기접근성의 부족과 납세의 어려움을 들 수 있음. 둘째, 수출입 시 시간적, 화폐적으로 소요되는 국경비용이 이에 해당함. 셋째는 공동 국경을 접한 국가 간 낮은 통합 정도임.

KIEP **대한경제정책연구원**  
Korea Institute for International Economic Policy

30147 세종특별자치시 시청대로 370  
세종국책연구단지 경제정책동  
TEL 044-414-1076 E-MAIL emerics@kiep.go.kr  
http://www.emerics.org/ http://www.kiep.go.kr/

EMERiCs의 사전 동의 없이, 상업 상 또는 다른 목적으로 본 동향제마나의 내용을 전재하거나 제 3자에게 배포하는 것을 금합니다.  
본 이슈분석에 대한 저작권 책임은 연구진 본인에게 있으며 KIEP 및 EMERiCs의 공식적인 입장을 대변하고 있지 않습니다.

## 1 이슈 현황

☒ 2016년 10월 5일 우즈베키스탄 정부는 “사적 재산권 보호 및 신속한 기업가 정신 발전을 위한 추가적인 조치로 사업 환경의 질적 개선”이라는 새로운 법령을 공포함.

- 동 법령은 분명하게 중소기업<sup>1)</sup>의 수출 참여를 촉진하는 것이 우즈베키스탄의 산업 및 지역에서 생산되는 상품들의 국제적인 경쟁력을 높이는 일이라고 명시함.
- 이는 경제적 성장의 원동력이 되고, 일자리를 창출하며, 궁극적으로는 복지를 개선함.
  - 수출 지향적인 중소기업은 소득세, 재산세, 그리고 기타 세금을 일반적으로 면제받으며, 다양한 인센티브와 더불어 새로운 기술과 장비를 수입하기 위한 지원계획이 수반됨.
- 또한 국가는 내국세와 환율 통제를 통해 외부경쟁으로부터 상품 생산 시장을 보호함.
  - 그러나 이에 대한 우즈베키스탄 중소기업의 반응은 기대에 미치지 못하며, 우즈베키스탄의 현재 수출 실적은 낮은 수준임.
  - 아시아 개발 은행<sup>2)</sup>은 2011년에 소기업 중 오직 1~2%만이 해외무역에 참여한다고 보고한 바 있음.
- 수출업자의 비중은 기업의 규모와 비례관계를 형성하는데, 이는 소규모 기업들이 해외무역에 접근할 때 불이익이 존재함을 나타냄.

## 2 원인과 분석

☒ 우즈베키스탄 중소기업이 수출 참여에 적극적이지 않은 이유는 국내 사업 환경 및 국경 간 무역이 완화되었기 때문임.

- 첫째, 국내 사업 환경의 상태, 둘째, 국경 간 무역의 완화, 이 2가지 요인 모두 우즈베키스탄 중소기업의 가격, 위험, 그리고 해외무역에 참여함으로 얻게 되는 이익에 영향을 미침.
  - [표1]은 중소기업의 수출 능력과 관련된 주된 국내 문제는 세금 납부, 전기 조달, 그리고 파산 해결임을 보여줌.
  - 높은 세율이나 복잡한 과세 과정에서 기인하는 세금 납부의 어려움은 기업들이 세금과 관련된 활동을 하지 않도록 하는데, 해외 무역에 참여하는 것이 이런 활동의 일부임.

1) small and medium sized enterprises', SME

2) Asian Development Bank, ADB

- 이는 경제연구센터<sup>3)</sup>가 발표한 바와 일맥상통하는데, 동 센터는 2015년에 우즈베키스탄 기업가들을 대상으로 한 조사에서 기업가 중 52.6%가 그들의 경쟁사들이 세금 납부를 회피하기 위해 판매량을 숨긴다고 보고한 것에 기초하고 있음.
- 전기접근성을 의미하는 두 번째 요인은 기업의 지속 가능하고 신뢰할 만한 전기 접근성을 측정했는데, 이는 주된 생산 투입임.
  - 예를 들어, Djizzak 에 기초한 2015년의 기업가 조사에서 전력 중단이 횟수가 최근 늘어났다고 보고됨<sup>4)</sup>.
- 응답자들은 이런 현상이 전력중단 일정이 선 공표되지 않은 까닭으로 예측불가하다고 설명함.
  - 결과적으로 사업은 높은 질의 상품을 생산하기 위한 값비싼 장비들을 손상시키는 위험을 안고 있으며, 기업가들은 새롭고 더 복잡하거나 비싼 장비에 투자하지 않을 수 있음.
  - 기업 중 70%는 1995년 이전에 생산된 오래된 장비를 사용하고 있다고 공표함<sup>5)</sup>.

표 1. 우즈베키스탄 내 산업 순위

	DB 2016 순위	DB 2017 순위
국경 간 무역	166	165
건축허가 처리	147	147
세금 납부	139	138
전기 조달	78	83
파산 해결	72	77
재산 등록	81	75
소수 투자자 보호	78	70
신용 확보	42	44
계약 이행	37	38
사업 개시	23	25
<b>전체</b>	<b>82</b>	<b>87</b>

자료 : 세계은행(World Bank)

- 순위가 낮을수록 해당 항목에서 잘 수행하고 있지 못함을 나타내며, 1위를 기록한 나라는 최고의 환경을 보유했음을 의미함.

3) Centre for Economic Research, CER

4) 정부 포털에서 이용 가능한 Djizzakh시 개발전략. 최종접속일 2016년 10월 12일.

URL : [https://my.gov.uz/uz/getPublicService/332?item\\_id=263&action=view](https://my.gov.uz/uz/getPublicService/332?item_id=263&action=view)

5) IFC, 2008

- [표 1]은 국경 간 무역 순위를 보여주는데, 이는 수출 및 수입과 관련된 시간적, 화폐적 비용을 측정한 것임. 우즈베키스탄은 낮은 순위로 국경 간 무역에서 190개국 중 165위임.

표 2. 국경 간 무역 비용

지표	우즈베키스탄	유럽&중앙아시아	OECD 고소득국가
수출 시기 : 국경 준수 (시간)	112	28	12
수출 비용: 국경 준수 (USD)	278	195	150
수출 시기: 문서 준수 (시간)	174	27	3
수출 비용: 문서 준수 (USD)	292	111	36
수입 시기: 국경 준수 (시간)	111	26	9
수입 비용: 국경 준수 (USD)	278	202	115
수입 시기: 문서 준수 (시간)	174	26	4
수입 비용: 문서 준수 (USD)	292	91	26

자료 : 세계은행(World Bank)

- [표2]는 해당 순위의 구성요소를 보여줌.
  - 실제로 수출 및 수입 시기는 OECD 국가, 기타 유럽 및 중앙아시아 국가들보다 상대적으로 낮은 순위임.
  - 보호주의적 정책이 반영된 수입비용 또한 특히 낮은 순위임.
  - 그러나 수입의 어려움은 우즈베키스탄 중소기업이 수출품의 품질을 높이기 위해 필요한 원자재 및 기술의 수입에 어려움을 겪는다는 것을 보여주는 것이기도 함.
- IFC(2004)는 수출을 시도하였으나 실패한 기업이 수출기업보다 2.4배 많음을 보여줌.
  - 수출을 시도하였으나 실패한 우즈베키스탄 중소기업의 21%는 그들의 실패의 주된 요인이 해외 시장 정보 부족이라고 주장했다.
- 따라서 키르기스스탄 및 타지키스탄의 국경 봉쇄와 투르크메니스탄의 비자 필요요건은 우즈베키스탄 중소기업의 무역 참여를 특히 지연시키고 있는 것으로 보임.
  - 이런 국가들은 특히 공동 국경지대에 위치한 기업들에 익숙한 국가들임.
- IFC의 조사 보고서(2003)에 따르면 국경 폐쇄 이전에 수출업자의 60%가 수출 시장의 정보를 얻기 위해 개인적인 연락망을 사용함을 알 수 있음.
  - 이런 연락의 대부분은 이전 소비에트 연방<sup>6)</sup> 국가 내에서 이뤄짐.

- 주요 원인은 우즈베키스탄 중소기업의 수출 절반 이상이 소비에트 연방 국가들에 집중되는 데 있음.
- 러시아로의 수출은 단독으로 우즈베키스탄 중소기업의 전체 수출의 50%를 차지함.
- 더욱이 IFC의 2003년에 대한 보고서는 비공식적 수출이 중요하며, 이는 목적 시장 내 공식 기관과 관련되어 발생하는 매물 비용을 상쇄할 수 있는 방법으로 여겨지고 있음을 보여줌.

### 3      **전망과 시사점**

#### **우즈베키스탄 중소기업의 해외 무역 참여를 지연시키는 3가지 요소는 다음과 같음.**

- 첫째, 국내 문제로 전기접근성의 부족과 납세의 어려움을 들 수 있음.
- 둘째, 수출입 시 시간적, 화폐적으로 소요되는 국경비용이 이에 해당함.
- 셋째는 공동 국경을 접한 국가 간 낮은 통합 정도임.

#### **최근 정부는 이에 제동을 걸기 위한 수단을 고안해왔음.**

- 우즈베키스탄의 정부는 세계은행이 측정한 사업 수행 순위에 비추어 사기업에 최혜국대우를 해주는 30개의 나라에 진출하는 것을 목표로 삼음.
- 더욱이, 우즈베키스탄은 현존하는 전력생산 시설을 업그레이드하기 위해 다양한 에너지 프로젝트를 시작하였으며 새로운 재생에너지 생산시설을 도입함.
  - 또한 정부는 에너지 효율성을 높이는 국제기구와 협력하고 있음.
- 이상 2가지 방법은 명확하게 우즈베키스탄 중소기업의 수출 참여를 제고할 것임.
- 현재 필요한 것은 이런 개혁의 영향으로 공동 국경 국가들과의 무역이 촉진되는 과정에 있음을 보장하는 것임.
  - 이는 소기업을 포괄하는 해외무역도 창출할 가능성이 있음. **EMERiCs**

6) Former Soviet Union, FSU

## 출처

Oxford Analytica, Reuters, IHS 및 보도자료

Sherzod Shermatov와의 인터뷰, “The First Deputy-Minister of the Ministry on development of IT and Commutations”. (최종접속일 2016년 3월 12일)

<https://www.gazeta.uz/ru/2016/12/03/egov/>

재생에너지 네트워크 (최종 접속일 2016년 10월 12일)

<http://www.renewableenergyworld.com/articles/2015/06/uzbekistan-s-ambitious-wind-power-target-signals-new-energy-politics.html>

아시아 개발은행 (최종 접속일 2016년 10월 12일) <https://www.adb.org/projects/43151-023/main>

세계은행 (최종 접속일 2016년 10월 12일)

<http://projects.worldbank.org/P118737/energy-efficiency-facility-industrial-enterprises?lang=en>